Beraten. Planen. Steuern.



Technische Aspekte

Bernhard Oehry Basel, 9. März 2022 Rapp Trans AG

Gebührenkonzept und Systemkonzept

Schlüsselfragen

1 Gebührenkonzept

- 1. Zielsetzungen
- 2. Rahmenbedingungen
- 3. Rechtlicher Rahmen
- 4. Institutioneller Rahmen
- 5. Pflichtige Fahrzeuge
- 6. Pflichtige Straßen / Perimeter
- 7. Tarifmodell
 (Differenzierung nach Fahrzeug,
 Ort, Zeit, etc.)
- 8. Kompensationsmaßnahmen

Systemkonzept

- 1. Erhebungskonzept (Technologie und Prozesse)
- 2. Gelegentliche Nutzer:innen
- 3. Kontrolle und Ahndung
- 4. Datenfluss und Datenschutz
- 5. Vertrieb, Service und Information
- 6. Einführung

Technologien

Vignette

Zahlung für einen Tag / Monat / Jahr



Automatische Kennzeichenerfassung

- Kamera identifiziert das Fahrzeug und den Ort
- Bezahlung erfolgt in getrenntem Prozess

Kurzstreckenfunk (Dedicated Short Range Communications)

- DSRC identifiziert das Fahrzeug und den Ort
- Bezahlung via DSRC

Positionierung und Mobilkommunikation

- GPS / GALILEO / GLONAS identifizieren den Ort
- Bezahlung via GSM









Technologien

und deren Eignung

Vignette



Zutritt Gebiet



Kennzeichenerfassung



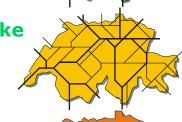
Spez. Infrastruktur



Kurzstreckenfunk



Komplexe Netzwerke



km

GPS - GSM



Alle gefahrene Distanz



GPS / GSM Technologie: Ansatz

 Das Fahrzeug ortet sich mittels GPS / GALILEO / GLONAS und kommuniziert die Orte an den Dienstleister Regulator Der Dienstleister veranlasst die Gebührenberechnung Der Erheber wird vom Nutzer oder Dienstleister bezahlt Dienstleister **Erheber** Nutzer

GPS / GSM Technologie: Umsetzung



Datenschutz

«Mobility Pricing beruht darauf, zu wissen, wer wo zu welcher Zeit war, und ihn dafür zu bepreisen.»

Anforderungen der DSGVO

Rechtmässigkeit
Verhältnismässigkeit
Transparenz
Zweckbindung
Datenminimierung
Speicherbegrenzung
Richtigkeit
Integrität und Vertraulichkeit

Akzeptanz



Die Nutzenden haben die Wahl aus Angeboten

Staatliches Grundangebot

Basisangebot mit einfachem Erfassungsgerät

Smartphone

für gelegentliche Nutzer:innen

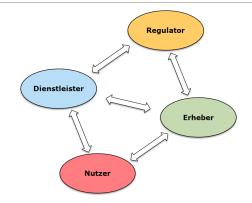
Private Anbieter

Flottenmanagement-Anbieter, Versicherungen

Fahrzeughersteller (Importeur, Vertragsgarage, ...) Service inkludiert mit Kauf

Internationale EETS-Anbieter

für LKW und tw. PKW





Vorteile des Marktmodells

Freie Wahl des Angebots

fördert Akzeptanz

Wirklich «automatisch»

bei der Fahrt keine Interaktion erforderlich im Idealfall ins Fahrzeug integriert

Geringe Systemkosten

Nutzung vorhandener Infrastruktur (eCall, vernetzte Fahrzeuge)

Zukunftssicherheit

das Konzept ist generisch; die Implementierung bleibt technologisch laufend auf Stand; für alle denkbaren Gebührenkonzepte geeignet

Datenschutz

institutionelle Trennung und Wahlfreiheit halten die Daten unter Nutzerkontrolle



Kosten

Kostenmodell mehrfach validiert und kalibriert, konservative Annahmen, ohne Inkassokosten

Errichtungskosten

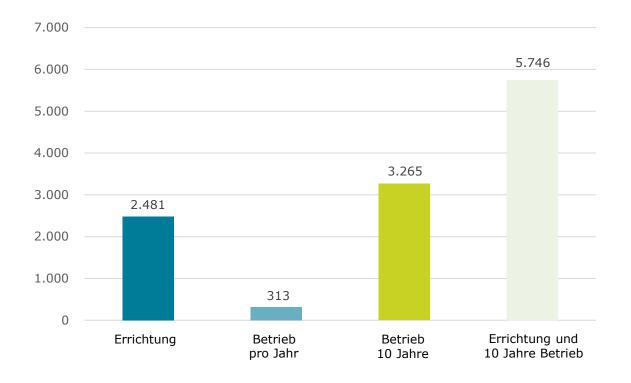
Projektabwicklung	Planung, Rechtsberatung, Management	79 Mio €
Erfassung der Fahrleistung	47 Mio. Erfassungsgeräte à 40€	1 922 Mio €
Zentralsystem	Entwicklung und Hardware	55 Mio €
Kontrolleinrichtungen	Mitnutzung Einrichtungen der LKW-Maut, Kontrollfahrzeuge	418 Mio €
Vertrieb, Kommunikation	Call-Center, Öffentlichkeitsarbeit	7 Mio €

Betriebskosten per anno

Erneuerung, Wartung	Neue Erfassungsgeräte	201 Mio €
Personalaufwand Erfassung	500 FTE für Kundenservice	48 Mio €
Kontrolle	Personal, Fahrzeugaufwand	40 Mio €
Sonstiges	Gebäude, Zinsen	24 Mio €



Kosten über 10 Jahre





Technische Machbarkeit

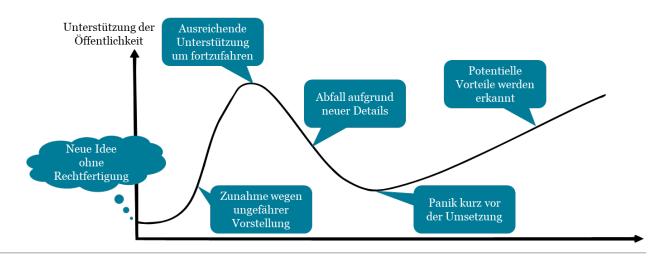
Technisch ohne Frage machbar. Herausforderungen sind Akzeptanz

Einführung (50 Mio. Fahrzeuge)

Datenschutzanforderungen können erfüllt werden.

Das Marktmodell beeinflusst die öffentliche Wahrnehmung positiv

Die Kosten sind angemessen und haben deutliches Reduktionspotential







Vielen Dank!

Bernhard Oehry

